

В.К. МАМУТОВ, академик НАН Украины и НАПрН Украины

ЮРИДИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА УСИЛЕНИЯ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Ключевые слова: экономико-правовой подход, субъекты хозяйствования, развитие, заинтересованность, эффективность, экономический суверенитет.

В статье проанализированы тенденции и подходы к реформированию экономики, обоснована необходимость государственно-монополистического регулирования экономики. Также автором рассмотрена глобальная проблема современной науки — выработка методики измерения уровня эффективности предприятий; разработаны и предложены способы усиления заинтересованности субъектов хозяйствования.

Самостоятельная Украина должна участвовать в соревнованиях на мировом рынке, выступая и как единая хозяйственная система, и через отдельные свои корпорации и предприятия. Это означает, что правительству необходимо определить, в каких случаях оно будет обеспечивать единство действий Украины в целом, а в каких инициатива будет за отдельными региональными или межрегиональными корпорациями и предприятиями.

Но и каждое предприятие должно осознать, что оно теперь не только участник внутреннего соревнования, носившего прежде социалистический хозяйственно-спортивный характер, но и участник жесткой и даже жестокой конкуренции с другими странами и их субъектами хозяйствования. Соревнование стало естественной возможностью выживания, и нам непременно требуется победа в нем. Предстоит оценивать свой уровень не только с однородными отечественными предприятиями, но и с предприятиями других стран, принимать меры к тому, чтобы его превзойти. Государство и пресса обязаны обеспечить получение необходимой оценочной информации. Но пока они этого не делают, нужно позаботиться о получении необходимой информации самим.

Пора заменить политику самоизоляции политикой активной экономической экспансии, а не жаловаться, как это делают некоторые деятели, что их обижает «большой сосед». Кстати, то, что позволяют себя обижать, выдается за некую заслугу. Что же это за лидеры, если они не умеют постоять за интересы страны? Постоять не набившими оскомину истерическими речами у микрофонов, а реальной политикой, приносящей пользу народу.

Сейчас уже видно, что благодаря нашим вечно стенающим политикам мы слепо отказались от использования 22 миллионов квадратных километров территории (и примыкающей к ней колоссальной акватории морей) с источниками всех видов сырья и рынками сбыта.

Отказались от огромного пространства, где играли видную роль и могли играть еще большую. После плачевных результатов «рыночного» курса 1989—1992 годов к нам пришло понимание, что идеологи рынка, во-первых, примитивно представляют себе сам рынок, а во-вторых, не знают специфики страны, которую решили осчастливить. В частности, был проигнорирован предлагавшийся принципиальный подход к реформированию народного хозяйства: произвести преобразования прежде всего в организационно-хозяйственной структуре, в системе управления, осуществить его *децентрализацию* и *регионализацию*, провести формирование корпораций взамен ведомств в сочетании с региональными обслуживающими структурами.

Для этого предприятия должны объединяться с теми, кто способен обеспечить выпуск конкурентоспособной продукции. Объединения предприятий могут иметь различную форму, предусмотренную законом, и создаваться с соблюдением требований антимонопольного законодательства.

Пора бы уже понять, что в современных условиях рациональным методом воздействия на экономику является целенаправленное постоянное *государственное регулирование*, содействующее развитию соревнования внутри страны и успеху в мировой конкуренции. Нельзя забывать, что достижение XX века не в рынке (он известен несколько тысячелетий), а в умении его обуздать, в умении ограничивать частную собственность, регулировать экономику и в умении создать условия для развития цивилизованных форм *сопоставительности* — *двигателя развития*.

1. Зависимость помогает правительственным органам *регулировать* направления и темпы развития экономики. Так, огромная и постоянная задолженность японских фирм — это как раз те вожжи, с помощью которых правительство способно управлять частным бизнесом. Поскольку капиталы фирм на четыре пятых состоят из банковских кредитов, уровень деловой активности легче поддается регулированию. Понижая или повышая размер ссудного процента, т. е., делая кредиты то доступнее, то недоступнее, Центральный банк Японии (принадлежащий государству) как бы нажимает на разные педали экономической машины страны, то ускоряя, то тормозя ее дви-

жение. Своей финансовой политикой правительство направляет поток средств из менее перспективных звеньев в более перспективные, содействует тому, чтобы выпуск новой продукции быстрее сосредоточивался в руках фирм, имеющих наименьшие издержки. Новые отрасли индустрии рождаются под покровительством государства, которое предоставляет им кредитные льготы, налоговые скидки, пока они не окрепнут [1].

Взаимное доверие, основанное на системе многолетних личных связей, помогает правительственным чиновникам и частным предпринимателям действовать в тесном контакте. В результате государственно-монополистическое регулирование экономики осуществляется в Японии, пожалуй, более эффективно, разносторонне и, с точки зрения интересов монополий, более рационально, чем в каком-либо другом капиталистическом государстве. Именно в этом смысле некоторые исследователи уподобляют Страну восходящего солнца гигантской компании — акционерному обществу «Япония инкорпорейтед».

Перечисляя источники ускоренного накопления капитала в Японии, мы отмечали низкий уровень личного потребления при высокой доле личных сбережений. В силу ряда особенностей японского образа жизни размеры паразитического потребления в верхушке общества заметно скромнее, чем в США и Западной Европе.

2. Хотелось бы вновь подчеркнуть важность комплексного экономико-правового подхода *на основе активизации человеческого фактора, усиление заинтересованности всех субъектов хозяйствования в повышении эффективности производства, активизации и развитии инициативы трудовых коллективов*.

Содействие развитию *сопоставительности* во всех ее разумных формах и активное участие работников в управлении производством — это один из инструментов их влияния на весь процесс социально-экономического развития (систематически публиковать рейтинги предприятий по отдельным показателям, итоги разных видов соревнований, сравнений и анализа этих результатов, на основании которых и определяются рейтинги ведущих фирм и т. д.).

Законом устанавливается развитие *сопоставительности*, и государство поддерживает конкуренцию как *соревнование* между субъектами хо-

зяйствования, обеспечивающее благодаря их собственным достижениям (ХКУ, ст. 22, 25).

Необходимо заменить систему показателей, характеризующих конечный результат, отражающих уровень эффективности производства, системой, которая может быть интегрирована в один обобщающий показатель. Результаты научных исследований позволяют считать обоснованной разработку оценки, которая улавливала бы *сравнительную деятельность коллективов* на основе интегрирования показателей, характеризующих уровень использования производственных ресурсов, уровень выполнения обязательств по поставкам, уровень качества продукции.

Спонтанная *социализированность* предопределяет экономический успех, даже в большей степени, чем собственно экономические факторы. Впервые появившаяся *коллективистская* организованность вызвала стремительный рост эффективности труда, показала, что коллективизм и эффективность вполне совместимы [2, С. 63, 174].

Многие обоснования в научной литературе по совершенствованию системы стимулирования на практике не реализованы. Достигнутый уровень заинтересованности всех звеньев управления нас не удовлетворяет.

Обеспечение целенаправленности управления экономикой на развитие *заинтересованности* работников в результатах труда, инициативы и предприимчивости — важный компонент хозяйственного управления. Стержнем (осью, ключевым звеном) системы стимулирования и всей системы обеспечения *заинтересованности* выступает *оценка* результатов деятельности. Неверный подход к оценке экономики искажает истинное положение вещей и подает ложные сигналы о ее состоянии, требует системы показателей, методов и порядка *оценки результатов деятельности хозяйственных коллективов*. Важно, чтобы сотрудники были больше удовлетворены своей работой. В таких условиях люди выказывали значительную степень заинтересованности в том, чтобы помогать друг другу и создавать собственную систему лидерства и взаимной поддержки. Этот труд мог бы быть *оценен* честно в сравнении с трудом других, чтобы получила признание его *истинная* ценность.

Япония, Германия являют собой пример коллективистски ориентированных обществ

«...Одухотворение экономической жизни и насыщение ее той же *соревновательной энергией*, которая питала политическую жизнь в предшествующие эпохи» [2, С. 586].

С этим связана одна из актуальных проблем экономической науки — выработка методики измерения *уровня эффективности предприятий*, производственных единиц.

Это позволило бы на практике обеспечить оценку достижений именно в повышении эффективности производства в целом, а не только отдельных результатов деятельности, повышения эффективности государственного управления экономики на *региональном* уровне.

Было предложено, как вариант, решение этой задачи путем использования комплексного показателя эффективности деятельности предприятий, для расчета которых используются: степень выполнения плана поставок (степень выполнения обязательств перед потребителями); отношение производительности труда к эталону; отношение фондоотдачи к эталону; отношение материалоотдачи к эталону; отношение показателя уровня качества к эталону.

Ресурсоотдача и удовлетворение спроса потребителей называются обобщающим критерием оценки хозяйственной деятельности и в работах, посвященных методам экономического управления вообще [3].

Специальные экономические зоны создаются для привлечения инвестиций, улучшения деятельности использования природных, материальных и трудовых ресурсов, ускорения социально-экономического развития Украины (ХКУ, ст. 401).

3. Повышение *активности и заинтересованности*. Режимы СЭЗ и ТПР — разновидности специального режима хозяйствования, цель которых создать экономический механизм для привлечения инвестиций, *активизировать* предпринимательскую деятельность [4].

Направляющей силой развития становятся общечеловеческие *интересы*. Экономические отношения каждого общества проявляются прежде всего как интересы [5, С. 27].

Осознание интересов представляет собой одно из важнейших условий их реализации [6, С. 19].

Причина человеческой активности — вызывающее у субъекта появление заинтересованности в удовлетворении его потребности.

Заинтересованность отражения данного интереса в голове его субъекта совпадает с коллективным интересом.

Излюбленной формой предпринимательства стал концерн, позволяющий объединить производственные комплексы, множество предприятий без прямого их поглощения.

Результаты исследований свидетельствуют о том, что одной из наиболее общих проблем совершенствования управления общественным производством остается проблема *повышения* (усиления) заинтересованности хозяйственных органов, трудовых коллективов, отдельных работников в интенсификации производства, постоянном росте его эффективности.

Поскольку ведомственный интерес неизбежен, то проблема заключается в построении самих ведомств таким образом, чтобы их интересы были направлены на удовлетворение интереса общегосударственного. От попыток же заставить организацию эффективно делать то, в чем она непосредственно не заинтересована, положительных результатов трудно ожидать [7, С. 188—225].

Юридическими средствами можно достичь многого, но экономический суверенитет не может быть обеспечен *только* при помощи правового урегулирования отношений с другими странами. *Надо обеспечивать использование собственного потенциала наращивания экономической мощи. Тогда и договариваться с другими странами будет легче.*

При этом надо учитывать, что у государства недостаточно бюджетных ресурсов для наращивания экономической мощи, поэтому целесообразно, как известно, создавать привлекательные условия для активизации инвестиционной деятельности. Привлечение как отечественных, так и иностранных инвесторов будет способствовать повышению экономической мощи Украины. При этом важно достичь разумного соотношения государственных интересов и интересов инвесторов, что позволит привлечь дополнительные средства и обеспечить экономическую независимость и экономическое верховенство государства.

Так же должен учитываться современный собственный и исторический опыт других стран. Известным примером насильственного попражнения экономического суверенитета политически суверенного государства служат так называемые Опиумные войны, в результате

которых группа капиталистических стран силой навязала в XIX веке Китаю систему неравноправных договоров, предоставивших иностранному капиталу торговые, таможенные и иные экономические и правовые льготы и привилегии. Конечной реакцией Китая после поражений в войнах с иностранными империалистами стала политика самоусиления [8]. В настоящее время экономический суверенитет КНР обеспечивается и материально, и юридически.

После преобразований в системе международных отношений под влиянием социалистических идей и революций методы ущемления экономического суверенитета других стран со стороны сильнейших капиталистических держав изменились. Но сказать, что нарушения «сильными» экономического суверенитета «слабыми» прекратились, было бы искажением реальной картины международных отношений. Попытки силового навязывания другим странам тех или иных приоритетов в экономической политике, посягательства на их экономический суверенитет продолжают. Особенно со стороны развитых стран. Поэтому-то и возникает необходимость постоянного внимания к защите экономического суверенитета.

И, видимо, верное направление обеспечения экономического суверенитета — это прежде всего самоусиление, достижение высокого уровня экономической самодостаточности и на этой основе реального юридического равноправия в международных экономических отношениях.

Внутренняя политика и соответственно система правового регулирования должны быть направлены на самоусиление государства, на достижение такого уровня экономического развития, которое обеспечивало бы ему достойное положение в мировой экономике и тем самым способствовало бы решению задач повышения благосостояния граждан. Решение этой задачи требует обеспечения разумного использования геоэкономических факторов, в частности, преимуществ географического положения, внутренней стабильности, в том числе стабильности хозяйственного законодательства, противостояния и противодействия внешним и внутренним угрозам экономической безопасности с использованием хозяйственно-правовых и уголовно-правовых средств.

4. Правовое обеспечение экономического суверенитета необходимо соизмерять с геополитическими факторами.

литической целью, включающей и цель геоэкономическую. Такая цель может быть определена в стратегическом плане развития страны с учетом географического стратегического положения Украины на территориальном стыке ЕС и СНГ в Причерноморском пространстве¹. Государство обязано использовать выгоды географического положения как важный природно-экономический ресурс, пользоваться им для усиления своей роли в международных структурах.

В современных реальных условиях экономическому суверенитету могут способствовать дружественные связи как с СНГ, так и с ЕС, подкрепленные взаимовыгодными многосторонними и двухсторонними договорами. Содержание таких договоров должно обеспечивать баланс интеграции и суверенитета. Эта задача должна решаться как системой договоров в целом, так и в определенной мере каждым из них. Должен быть предварительный анализ (экспертиза) соблюдения указанного баланса, допустимого и целесообразного уровня (степени) интеграции.

При таком подходе можно констатировать, что условия членства в СНГ в настоящее время в значительной мере меньше чем членство в ЕС связаны с какими-либо ограничительными обязательствами стран-участниц. Но *в геоэкономическом плане Украина заинтересована в том, чтобы участвовать и в ЕС, и в СНГ.* Опыт Англии свидетельствует о том, что можно быть членом ЕС и в то же время — членом Британского содружества наций, а также поддерживать особые отношения с США. Для Украины предпочтительней было бы объединение в той или иной международно-правовой форме экономического пространства стран ЕС и СНГ. Тенденция к постепенному сближению, стремление к усилению интеграции в некоторых влиятельных кругах имеется (это подтверждается, в частности, членством в Совете Европы, в ОБСЕ). Надо содействовать реализации такого стремления. В этом случае географическое положение и некоторые культурно-исторические свойства (особенности)

¹ В специальных исследованиях этот район получил название Циркумпонтийской зоны, а энергетика выросших вокруг этого пространства культур играет большую роль в истории как Европы, так и Азии (см., например, Фадеева Т.М. Крым в сакральном пространстве. — Симферополь: Бизнес-Информ, 2002. — 304 с.).

Украины позволяют выступать ей в качестве связующего звена этих сообществ и в перспективе *стать геоэкономическим центром общего для ЕС и СНГ экономического пространства.* Такая перспектива, поддерживаемая соответствующими правовыми актами, *благоприятствовала бы* усилению Украины, обеспечению ее безопасности и суверенитета в условиях международной интеграции. Для названной геоэкономической зоны характерна тенденция развития преимущественно с Запада на Восток. Эта тенденция может беспрепятственно и с пользой для всех продолжиться в случае объединения в той или иной форме стран СНГ с ЕС [9]. К востоку от очерченного пространства более вероятна геоэкономическая перспектива иного вектора экономического развития — с юга на север и, в какой-то мере, с востока на запад.

Указанные Общие геоэкономические тенденции или геоэкономический фон целесообразно, видимо, учитывать в процессе решения общегосударственного планирования, осуществления политики *самоусиления*, правового обеспечения экономического суверенитета.

Правовое обеспечение экономического суверенитета страны надо рассматривать и во внутриправовом, и во внешнеправовом аспекте. Обеспечение экономического суверенитета внутри страны предполагает экономическое верховенство народа, организованного в форме правового социального государства. Верховенство предполагает доминирование государства как собственника, обладающего контрольным или (по крайней мере) блокирующим «пакетом акций» в определении стратегии развития, экономической политики, в решении основных вопросов. Такая роль должна обеспечиваться правом, в частности, закреплением в Конституции экономической системы и организационно-хозяйственных функций государства. В числе таких основ должна быть обязанность разработки и реализации общегосударственных планов социально-экономического развития — долгосрочных, среднесрочных, краткосрочных, направленных на достижение как внутренних, так и внешних стратегических целей.

Внутриправовой аспект предполагает обеспечение экономического суверенитета институтами в основном конституционного, хозяйственного, природоресурсного, налогового,

уголовного права. Внешнеправовой аспект предполагает обеспечение институтами в основном международного хозяйственного (экономического) права, регламентирующего «комплекс мирохозяйственных отношений» [10, С. 400]. При этом необходимо учитывать, что в современную эпоху «возникает нечто большее, чем хозяйственный механизм планеты... Экономика начинает проявлять себя не только как способ хозяйствования, но и как политика и даже как идеология новой эпохи. И в результате геополитические императивы начинают уступать место реалиям *геоэкономическим*» [10, С. 404].

Геоэкономические же тенденции, как сказано выше, требуют ориентации на постепенное обеспечение центральной связующей роли Украины на очерченном выше пространстве. На этом акцентировано внимание и в литературе, и в обращениях к Правительству с первых дней независимости, но, к сожалению, это проигнорировали. Более того, правительство было озабочено не сохранением и развитием выгодных «восточных» связей, а тем, как эти связи сократить, то есть самоослаблением, а не усилением.

Однако ЕС нуждается в природных ресурсах, которые есть на Урале, в Казахстане, в Западной Сибири, а те, в свою очередь, в пополнении населением с европейским менталитетом. Поэтому и сейчас надо стремиться к развитию в том же направлении как наиболее перспективном. Это не означает, разумеется, что надо отказываться от других связей. Но, развивая внешнеэкономические связи, вступая в международные объединения и соглашения, не надо забывать о наиболее перспективном направлении с точки зрения обеспечения экономического роста и экономического суверенитета.

Все сказанное выше должно быть закреплено в долговременной государственной стратегии, подкрепленной соответствующим планом и целевыми программами, учитываться во внешнеэкономических отношениях и в дипломатии.

Необходимо также обеспечить персональную ответственность руководителей правительства, министерств и ведомств за причинение вреда *экономическим интересам, экономической безопасности* государства. Ответственность не только в форме критики, но, в особо опасных

случаях, в форме применения мер уголовного права. В связи с этим представляется целесообразным дополнить раздел Уголовного кодекса о преступлениях против национальной безопасности статьей об ответственности за преступления, причинившие вред экономике, экономической безопасности в особо крупном размере, а УПК — статьей об исключительной подсудности и специальной процедуре рассмотрения дел о таких преступлениях².

Уголовно-процессуальный кодекс можно дополнить статьей 34¹, устанавливающей исключительную подсудность дел по статье 111¹ непосредственно Верховному Суду Украины.

5. Еще в 1968 году ВЦСПС собирал совещание, которое было посвящено участию трудящихся в управлении производством. В частности, на нем говорилось о том, что на Западе привлечение трудящихся находится на более высоком уровне, чем в Советском Союзе. Тогда же ВЦСПС начал предпринимать меры, направленные на *активизацию* действий трудовых коллективов в управлении производством на предприятиях.

По Гегелю, есть семья, есть государство, есть гражданское общество. Это формы организации людей. Гражданское общество — это совокупность ассоциаций, организаций, сообществ и т. д. Есть сотни партий, но из них четыре—пять действительно можно отнести к категории работающих. Остальные не организованы так, как должны быть организованы политические партии.

Деятельность профсоюзов должна быть решающей и действенной в управлении про-

² Можно дополнить раздел I особенной части Уголовного кодекса Украины о преступлениях против основ национальной безопасности статьей примерно следующего содержания:

Статья 111¹ Причинение ущерба экономике в особо крупном размере, без намерений государственной измены

Умышленное совершение деяний членом Кабинета Министров Украины, главой областной государственной администрации или приравненным к ним по статусу должностным лицом в нарушение конституционных основ экономической системы, во вред экономической безопасности Украины без намерений государственной измены, но причинивших ущерб экономике в особо крупном размере — наказывается лишением свободы на срок от восьми до десяти лет, лишением воинского, специального звания, ранга, чина или квалификационного класса и лишением права занимать должности в органах государственного управления.

изводством, защите прав трудящихся. На одной из конференций представитель Нидерландов назвал свое выступление так: «Ответственность профсоюзов — без участия рабочих нет демократии». Они считают, что участие рабочих в управлении — основная потребность и право человека. Участие рабочих не является порождением какой-то идеологии, это порождение необходимости эффективно-го управления производственным предприятием. Оно вытекает из характера труда, а не из капиталистического производства и, одновременно, способствует прогрессу. Профсоюзы должны возглавить это участие. Вся деятельность касается интересов работников. Любую деятельность можно рассматривать как касающуюся интересов работников. «Сохранение коммунитаристских структур в экономиках Германии и Японии, на первый взгляд, кажется странным парадоксом... Между тем трудовые отношения на японских и немецких заводах имеют более равноправный характер, чем в Англии, Франции или Америке [2, С. 407—408].

В 1980—1990-е годы в Украине резко возросла роль трудовых коллективов. В Донецкой области практически на всех предприятиях работали советы трудовых коллективов. Потом все сошло на нет. Теперь говорят: если восстановить советы, то это понизит роль профсоюзов. Но если профсоюз будет поддерживать связь с общественностью, если профсоюз будет организовывать новые формы общения и воздействия на администрацию, то тогда будет партнерство, о котором можно будет говорить. Что такое партнерство? Можно толковать партнерство как подчинение профсоюзов собственнику. А можно — как совместные действия в управлении производством, и тогда будет активизация деятельности профсоюзов, особенно в первичных организациях.

В нашей Конституции четко записано, что экономика основана на многообразии форм собственности и все формы собственности одинаково защищены. Значит, если насильно заставляем изменять какую-то форму собственности, то это не соответствует Основному Закону. Каждая форма собственности может найти себе определенную нишу. И по иностранному опыту выходит, что каждая форма собственности имеет право на существование,

занимая свою нишу в какой-то сфере экономической системы. Разнообразие должно быть. Но при этом остается много нерешенных вопросов. Опять-таки, кто лучше знает эти нерешенные проблемы? Профсоюзы должны иметь лидерство в решении подобных проблем, должны проявлять инициативу.

Кроме Закона Украины «О профессиональных союзах, правах и гарантиях их деятельности», есть же много других законов, которые, так или иначе, касаются прав и обязанностей профсоюзов. Очевидно, если мы приходим к выводу, что деятельность профсоюзов должна *активизироваться*, то необходимо учитывать опыт, создавая свои структуры, участвуя в управлении производством.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Овчинников В.В.* Ветка сакуры: Рассказ о том, что за люди японцы. — М. : Молодая гвардия, 1988. — С. 166—167.
2. *Фукуяма Ф.* Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию : Пер. с англ. / Ф. Фукуяма. — М. : ООО «Издательство АСТ»: ЗАО НПП «Ермак», 2004. — 730 с.
3. *Лукинов И.И.* Сущность и направления совершенствования методов экономического управления / И.И. Лукинов // Экономика Советской Украины. — 1985. — № 1. — С. 22.
4. *Зельдіна О.Р.* Господарський кодекс як гарантія прав інвесторів. 10 років застосування Господарського кодексу України: сучасний стан та перспективи вдосконалення кодифікації : зб. доп. наук.-практ. конф. (14 лист. 2014 р., м. Київ); Голова ред. кол. О.П. Подчерковий. — Одеса : Юридична література, 2014. — С. 197—201.
5. *Маркс К., Энгельс Ф.* Мнимые расколы в интернационале / Карл Маркс, Фридрих Энгельс // Собрание сочинений: 2-е изд. в 23 т. — М. : Гос. изд. полит. лит-ры, 1960. — Т. 18. — 826 с.
6. *Глазерман Г.Е.* Интерес как социологическая категория / Г.Е. Глазерман // Вопросы философии. — 1986. — № 10. — С. 15—26.
7. *Гегель Г.В.Ф.* Наука логики : в 3-х т. — Т. 2. — М. : Молодая гвардия, 1988. — 248 с.
8. *Цивилизационная структура современного мира* / Под ред. Ю.Н. Пахомова. — К. : Наук. думка, 2008. — Т. 3, кн. II. — С. 38—39.
9. *В новой геополитической ситуации* // Глядя из Донбасса : сб. науч. ст. — Донецк: Юго-Восток, 2007. — С. 63—68.
10. *Мунтіян В.* Економічна безпека України / В. Мунтіян. — К. : Вид-во КВІЦ, 1999. — 464 с.

Надійшла 15.09.2015

В.К. Мамутов

Інститут економіко-правових досліджень
НАН України, м. Київ

**ЮРИДИЧНІ ЗАСОБИ ПОСИЛЕННЯ
ЗАЦІКАВЛЕНОСТІ СУБ'ЄКТІВ ГОСПОДАРЮВАННЯ**

У статті проаналізовано тенденції та підходи до реформування народного господарства, обґрунтовано необхідність державно-монополістичного регулювання економіки. Також автором розглянута глобальна проблема сучасної науки — вироблення методики вимірювання рівня ефективності підприємств; розроблені та запропоновані способи посилення зацікавленості суб'єктів господарювання.

Ключові слова: економіко-правовий підхід, суб'єкти господарювання, розвиток, зацікавленість, ефективність, економічний суверенітет.

V.K. Mamutov

Institute of Economic and Legal Researches
of NAS of Ukraine, Kyiv

**JUDICIAL FACILITIES INCREASED
INTEREST OF BUSINESS ENTITIES**

The article analyzed the trends and approaches to reform the national economy, the necessity of state-monopoly regulation of the economy. The author also discussed the global problem of modern science — the development of measuring level of efficiency methods on the enterprises; developed and proposed ways to strengthen interest entities.

Key words: economic-legal approach, business entities, development, motivation, efficiency, economic sovereignty.